

# Curriculum Vitae - Fabrizio Cannizzaro

---

## Sintesi del profilo

Da dicembre 2018 Presidente del Consiglio di Amministrazione di Gela surgelati, azienda alimentare di Ascoli Piceno e da febbraio 2021 Partner e membro del Consiglio di Amministrazione di Join Group Business Advisory.

Nel corso della mia carriera ho ricoperto ruoli sia operativi che strategici, in realtà di diverse dimensioni di fatturato e caratteristiche strutturali, sia nel mondo Corporate che in quello del Private Equity, sia in aziende multinazionali che locali e sia in situazioni di continuità che di discontinuità. Sono motivato, tenace e innovativo e negli anni a capacità ho conseguito con regolarità obiettivi di business sfidanti.

Profondo background finanziario acquisito nei primi dieci anni del mio percorso professionale ricoprendo ruoli manageriali a diversi livelli di seniority in varie aziende e location del Gruppo Unilever, robusta esperienza strategica, commerciale e operativa sviluppata sia in azienda, attraverso, ad esempio, i ruoli di **Corporate Sales Strategy & Operations Director** di **Unilever Italia**, **C.O.O.** di **Findus Italia** (Permira Capital), **Amministratore Delegato** di **Rispo Frozen Food** e di **Gela Srl** che nella consulenza, come **CEO** e **Founder** di **Join Group** - Business Advisory, in cui ho avuto l'occasione di ricoprire ruoli di temporary General Manager e di seguire progetti sia di riorganizzazione commerciale che di ottimizzazione di processi organizzativi con focus nel mercato alimentare. Ho eseguito inoltre valutazioni d'azienda e elaborato piani industriali in operazioni M&A per aziende quotate e non.

Solida esperienza di formatore maturata attraverso docenze in azienda e in alcune delle principali università italiane (La Sapienza e Luiss di Roma, SDA Bocconi di Milano e Suor Orsola Benincasa di Napoli).

Volontario e consulente pro bono per associazioni no profit a sostegno di bambini e ambiente come La Fondazione Francesca Rava – **NPH Italia** Onlus, **Every Child is My Child** Onlus e il **WWF Italia**.

Ho pubblicato diversi articoli di business, due romanzi e il diario di una esperienza di volontariato in Sudamerica. Parlo un ottimo inglese e un discreto spagnolo. Sono nato a Roma nel 1962, dove tuttora vivo con moglie e figlia.

## Formazione e titoli

- Iscritto all'albo dei Revisori Legali dal 1999
- Abilitato alla professione di Dottore Commercialista dal 1989
- Laureato in Economia e Commercio, 1987, Università "La Sapienza" di Roma
- Maturità Classica, 1981, Liceo classico "Virgilio" di Roma

## Attività di docenza

- Università La Sapienza di Roma, Dipartimento di Management, cultore della materia "Strategic Management and Marketing & Corporate communication", dal 2003
- Università Suor Orsola Benincasa di Napoli, master Unisob, change mgnt e riorganizzazione aziendale, dal 2014
- LUISS Business School di Roma, modelli organizzativi e tecniche di gestione della rete di vendita, dal 2012
- SDA Bocconi Business School di Milano, Logistica e Pianificazione, dal 2013
- La Sapienza di Roma, membro del comitato didattico del Master in Mktg Mngt (MUMM) area "Trade Marketing e Politiche Distributive", dal 2002
- Docente di "Amministrazione e Finanza" alla Scuola di Management di Unilever Italia dal 1996 al 2001

## Esperienze professionali

### ➤ **Partner e Membro del Consiglio di Amministrazione, Join Group Srl (Febbraio 2021 - Attuale), Roma**

Join Group – Business Advisory ([www.joingroup.it](http://www.joingroup.it)) è una società di consulenza alle imprese da me fondata nel 2013, che da novembre 2020 ha assunto lo status giuridico di Società Benefit.

La società opera in tutti i campi della consulenza, sia strategica che operativa, con focus principale sullo sviluppo del business delle aziende clienti attraverso l'analisi e la riprogettazione dell'immagine aziendale, della comunicazione e del marketing mix, del modello di business e della route to market.

Grande esperienza nel process reengineering e nella gestione del cambiamento, nelle valutazioni d'azienda e elaborazione piani industriali.

### ➤ **Presidente Consiglio di Amministrazione, Gela SRL (Dicembre 2018 – Attuale), Castel Di Lama (AP)**

Produzione e commercializzazione di un assortimento specializzato di snacks surgelati di qualità, sia con brand di proprietà, tra cui il principale è Gela, che a marchio del cliente, sia nel canale Horeca che nel canale moderno ([www.gelasurgelati.it](http://www.gelasurgelati.it))

### ➤ **Amministratore Delegato, Gruppo Rispo (Dicembre 2018- Gennaio 2021), Maddaloni (CE)**

Gruppo alimentare, settore surgelati, di proprietà di Europe Capital Partners, fondo di private equity lussemburghese, con un fatturato intorno ai 30milioni di euro, un portafoglio di 200 referenze, 4 brands, 130 dipendenti e 2 stabilimenti. Il Gruppo è composto da:

- Rispo Frozen Food Srl di Maddaloni (CE) che si occupa della produzione e commercializzazione di un ampio assortimento di snacks surgelati di qualità, sia con brand di proprietà, tra cui il principale è Rispo, che a marchio del cliente, sia nel canale Horeca che nel canale moderno ([www.risposurgelati.it](http://www.risposurgelati.it))
- Gela Srl di Castel Di Lama (AP) che si occupa della produzione e commercializzazione di un assortimento specializzato di snacks surgelati di qualità, sia con brand di proprietà, tra cui il principale è Gela, che a marchio del cliente, sia nel canale Horeca che nel canale moderno ([www.gelasurgelati.it](http://www.gelasurgelati.it))

In qualità di Amministratore Delegato di entrambe le aziende sono l'unico responsabile di tutte le leve di business, della governance aziendale, della compliance fiscale, del conto economico, della PFN e della gestione del cash flow.

### ➤ **Presidente e CEO, Join Group Srl (Ottobre 2013- Novembre 2018), Roma**

Join Group è una società di consulenza alle imprese di cui sono socio fondatore (vedi sopra)

### ➤ **Chief Operations Officer, Findus Italia – Iglo Group (apr 10–set 13), Roma**

Gruppo Iglo di proprietà del Fondo di Private Equity Permira Capital. Gestione di 40 persone di cui 4 dirigenti. Membro del Board aziendale, diretto riporto dell'Amministratore Delegato, coordinamento di:

- Sales Strategy & Operations
- Logistica & Cabinets
- Planning
- Customer Service
- Fatturazione, ufficio ordini e contabilità clienti
- Information Technology

Nel corso del periodo ho raggiunto tutti gli obiettivi assegnati, in particolare:

- start-up Findus Italia in termini di processi, personale e gestione processo di vendita a Permira
- ho raggiunto consistentemente gli obiettivi di working capital e prodotto 7 m€ di saving logistici

### ➤ **Sales Strategy and Operations Director Corporate, Unilever Italia (giu07-mar10), Roma**

Gruppo Unilever, 1,8 b€ di fatturato, importanti marchi, tra cui Algida, Dove, Mentadent, Svelto, Cif, Lysoform, Knorr e Lipton. Riporto del Direttore Commerciale, responsabile di indirizzare e supportare una forza vendite di circa 500 elementi. Coordino un reparto di 27 persone di cui 5 manager, con le seguenti specifiche responsabilità:

- Sales Strategy
- Assortment and Planogram
- Sales Systems

- In Store operations
- Meetings e Conventions

Nel corso del periodo ho uniformato i processi delle 3 aziende confluite in Unilever corporate e prodotto 2 milioni di euro di saving nel budget discrezionale vendite (30% del totale)

- **National Customer Finance Director, Unilever Italia, (giu06-mag07), Roma**  
Responsabile di tutti gli aspetti economico-finanziari della Business Unit Commerciale e dell'integrazione e armonizzazione dei processi e delle regole di sales reporting di Sagit, Bestfoods e Lever nella holding Unilever Corporate. Riporto del VP Finance, responsabile Pianificazione e Controllo Top Line, costi Promozionali e Sales Overheads, Pricing & Reporting. Elaborazione di bilanci mensili e trimestrali, analisi di Business, profittabilità clienti, canali e promozioni. Coordinamento di credito, contratti e aspetti fiscali.
- **Customer Service Manager, Unilever Italia IC&FF (feb99-mag06), Roma**  
Divisione Gelati e Surgelati, marchi Findus e Algida. Riporto del Direttore Vendite, sia Canale Grocery che Ho.re.ca. Coordino uno staff di 60 persone di cui nove mgr. Sono responsabile della gestione dei contratti cliente e dei mandati concessionario, dei Trade Terms, della politica antitrust, della gestione del Credito e degli Incassi, della contabilità clienti, della fatturazione, di pianificazione, controllo e reporting, dei bilanci trimestrali, di sales IT e gestione agenti. Ho implementato il passaggio da una struttura organizzativa funzionale a una team-based & process-oriented strutturata per cliente migliorandone efficacia e efficienza.
- **Direttore Amministrazione, pianificazione e logistica, Sagit spa - Algida (gen98-gen99), Napoli**  
Stabilimento Algida di Caivano con 1200 dipendenti. Riporto del direttore di fabbrica, struttura di 65 collaboratori di cui 7 mgr. Responsabile della pianificazione, del controllo gestione e del reporting, del bilancio civilistico/fiscali, dei contratti, degli acquisti e della gestione della logistica e approvvigionamenti.  
Nel corso del periodo ho ristrutturato la Direzione Amministrativa riorganizzando le responsabilità e i ruoli all'interno del reparto e implementato la metodologia ABC (Activity Based Costing).
- **Direttore Amministrativo, Sagit SpA - Findus (feb92-dic97), Latina**  
Stabilimento Findus di Cisterna con 800 dipendenti. Riporto del direttore di fabbrica, struttura di 50 collaboratori di cui 5 mgr. Responsabile del controllo gestione e del reporting, del bilancio civilistico/fiscale, dei contratti e degli acquisti. Nel corso del 1997 sono stato responsabile Finance dell'introduzione di SAP nelle tre fabbriche italiane. Fino al dicembre 1994 ho ricoperto la funzione di assistente del Direttore Amministrativo occupandomi di procedure e investimenti, oltre a gestire la parte progettuale internazionale.
- **Company controller, Simel SpA (giu90-feb92), Cremona**  
Azienda Chimica partecipata da Unilever al 75% con 120 dipendenti e 30 m€ di fatturato. Responsabile della Contabilità Industriale ed Analitica, dell'elaborazione e controllo del Budget, del Reporting, della elaborazione del Bilancio Anglosassone, della situazione Finanziaria e della discussione mensile dei risultati con gli azionisti terzi. Gestione dell'intero ciclo del business e unico punto di contatto con il senior mngt Unilever
- **Financial Assistant e Internal Auditor, Sagit SpA (apr88-mag90), Roma**  
Assunto nell'ufficio finanziario (rapporti con le banche, gestione del contenzioso, coperture finanziarie), dopo 8 mesi sono passato Internal Auditor (elaborazione procedure, revisione organizzativa, inventari).
- **Occupazioni precedenti:** Agente Finanziario presso Fideuram, Praticante Commercialista, maestro di tennis e animatore turistico nel periodo universitario.

**Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Dlgs 196/2003**